



# VIACON

Constructing connections.  
Consciously.

Die **ViaCon Hamco GmbH** ist ein international tätiges Unternehmen mit Sitz in Dinslaken ,NRW (ab Q1-Q2/2022 in Mülheim an der Ruhr), das sich seit 1956 mit der Herstellung, dem Vertrieb und der Montage von Wellstahlfertigteilen für den Straßen- und Tiefbau sowie für die Industrie und Landwirtschaft beschäftigt. Als Teil einer großen Unternehmensgruppe mit knapp 800 Mitarbeitern in 18 Ländern sind wir ein expandierender und zukunftsorientierter Arbeitgeber mit dem Fokus einer nachhaltigen und qualitätsorientierten Unternehmenskultur.


**Bauen Sie gemeinsam mit uns die Lösungen von morgen.**

Zum Ausbau unserer wachsenden Verkaufssparte „Brücken & Durchlässe“ suchen wir zum baldmöglichsten Zeitpunkt mit Arbeitsplatz am Hauptsitz des Unternehmens einen

## Verkaufsleiter (m/w/d).

### Aufgabengebiet

- Führung der Verkaufsmannschaft „Brücken & Durchlässe“ und des Technischen Büros
- Umsetzung und Erreichung von Vertriebszielen
- Analyse von Marktanteilen und Umsätzen sowie Berichtswesen
- Strategien zur Optimierung der Vertriebsabläufe ausarbeiten
- Marktbeobachtungen
- Wettbewerbsanalysen
- Neukundengewinnung innerhalb unserer Zielgruppen: Investoren, Projektentwicklern, Planer, Behörden und Tiefbauunternehmen, u. ä.
- Technische Beratung vor Ort
- Nachverfolgung von Angeboten
- Auftragsverhandlungen
- Betreuung und Bindung unserer Bestandskunden



ViaCon Hamco GmbH  
Hans-Böckler-Straße 21a  
46535 Dinslaken  
Tel. 02064-6002-29  
[www.viacon-hamco.de](http://www.viacon-hamco.de)



# VIACON

Constructing connections.  
Consciously.

## Anforderungsprofil


- Studium Bauingenieurwesen
- 5+ Jahre Erfahrung in der Verkaufsleitung mit technischen Produkten im Bereich Straßen- und Tiefbau, Brückenbau, o.ä.
- Teamfähigkeit, Zuverlässigkeit und Flexibilität
- hohe Reisebereitschaft
- vertriebs- und erfolgsorientierte Denkweise und kundenorientiertes Auftreten
- Kontaktfreudigkeit und Überzeugungskraft sowie ausgeprägte Kommunikationsstärke
- Sicherer Umgang mit MS-Office Anwendungen und gute ERP-Kenntnisse
- Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch

## Was bieten wir

- attraktives Gehaltspaket bestehend aus einem Fixum und einem erfolgsabhängigem Bonusplan
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- 30 Tage Urlaub
- breiter Gestaltungsfreiraum für eigenverantwortliches Arbeiten sowie Offenheit für eigene Ideen und Vorschläge
- Zugang zu internen Aus- und Weiterbildungsprogrammen innerhalb der Unternehmensgruppe

Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Einstiegstermins an: [sadi.kusoglu@viacon-hamco.de](mailto:sadi.kusoglu@viacon-hamco.de)

Für Vorabinformationen steht Ihnen unser Herr Kusoglu unter der Telefonnummer +49 2064 / 6002-29 gerne zur Verfügung.



ViaCon Hamco GmbH  
Hans-Böckler-Straße 21a  
46535 Dinslaken  
Tel. 02064-6002-29  
[www.viacon-hamco.de](http://www.viacon-hamco.de)